



INTELIGENCIA COMERCIAL

LA INTELIGENCIA EMOCIONAL DE LAS VENTAS

Confianza y conexión con tus clientes



Miguel LLausás

En todos nuestros cursos, programas y conferencias trabajamos con estructuras liberadoras, Una herramienta Diseñada para potencializar las inteligencias individuales y colectivas atreves de la participación y sensibilización para la detección de áreas de oportunidad y generación de cambios



www.miguelllausas.com



Modalidad
en Línea



Metodología expositiva,
Práctica e interactiva
apoyado con Estructuras
Liberadoras



Miguel LLausás

Creando experiencias para sensibilizar el desarrollo personal y de los equipos.

MBA especialidad en mercadotecnia, equipos de alto rendimiento y gestión de proyectos con 30 años de experiencia capacitando y desarrollando equipos a nivel nacional e internacional, experto en inteligencia emocional.

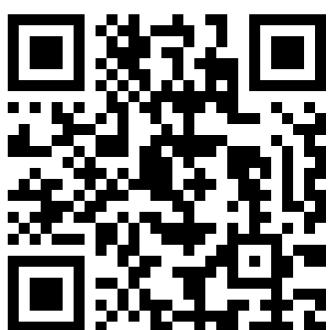
Certificación SEP/ Conocer y Registro Capacitador externo STPS

CELM671108FM4-0005

Estructuras Liberadoras - Argentina



Curso práctico
comercial para
conectar con tus
clientes



Conoce nuestro trabajo día a día
en video e imágenes en
Instagram





Inteligencia comercial es una práctica que une todos los conceptos que facilitará a los expertos a generar confianza con sus clientes para poder detectar oportunidades de crecimiento y optimizar recursos para el logro de objetivos, generando crecimiento en clientes actuales y captando clientes nuevos para toda la vida con un desarrollo permanente.

Objetivo:

Mantenerte cercano a tu cliente, percibir sus necesidades y conectar, para convertirlo realmente en una oportunidad.

Humanizar el proceso comercial utilizando la CREATIVIDAD y herramientas prácticas para conectar



INTELIGENCIA COMERCIAL ES LA INTELIGENCIA EMOCIONAL DE LAS VENTAS

CONTENIDO

Sesión UNO

- ✓ inteligencia comercial "Antecedentes y objetivos" - plan de CREATIVIDAD
 - ✓ Yo y mi conexión comercial
 - ✓ Comunicación Efectiva y Afectiva
 - Información que conecta.
- ✓ ¿Cómo y qué comunicamos para conectar y lograr nuestros objetivos?



Sesión DOS

- ✓ Solución de Objecciones y percibir necesidades de nuestros clientes.
 - ✓ Inteligencias para persuadir - CONECTAR.
 - ✓ Valores humanos en la inteligencia comercial.
 - ✓ Presentaciones efectivas y dirigidas con I.C. percepción, adaptación y reacción





Sesión TRES

- ✓ Prospección permanente y diseño de nuestro proceso comercial de acuerdo a nuestro entorno
- ✓ Marca personal y su promoción en redes (un aparador 24/7 para oportunidades)
- ✓ Técnicas de venta con inteligencia comercial
 - ✓ Evaluación Individual comercial actividad creativa: fortalezas, debilidades y áreas de oportunidad comercial (actividad con el uso de la metáfora para obtener nuestra información y evaluación comercial)

NEW



FEBRERO 11, 12 Y 13

6:00 a 8:00 pm

Incluye: hora CDMX

Constancia de participación con valor curricular

Registro SEP CONOCER /STPS

Formato DC-3 STPS

precio normal \$899.00

precio CANADEVI \$ 699.00

+ Promoción Grupos 3X2

precios incluyen impuestos

Humanizando nuestro proceso comercial a través de la
CREATIVIDAD y la inteligencia emocional



Información y contacto:

karen.paredes@canadevi.com.mx



56-1574-7719