



# ***INTELIGENCIA COMERCIAL***

## **LA INTELIGENCIA EMOCIONAL DE LAS VENTAS**

**Confianza y conexión con tus clientes**



**M**iguel LLausás

En todos nuestros cursos, programas y conferencias trabajamos con estructuras liberadoras, Una herramienta Diseñada para potenciar las inteligencias individuales y colectivas atreves de la participación y sensibilización para la detección de áreas de oportunidad y generación de cambios



[www.miguelllausas.com](http://www.miguelllausas.com)



Modalidad  
en Línea



Metodología expositiva,  
Práctica e interactiva  
apoyado con Estructuras  
Liberadoras



Miguel LLausás

Creando experiencias para sensibilizar el  
desarrollo personal y de los equipos.

MBA especialidad en mercadotecnia, equipos  
de alto rendimiento y gestión de proyectos  
con 30 años de experiencia capacitando y  
desarrollando equipos a nivel nacional e  
internacional, experto en inteligencia  
emocional.

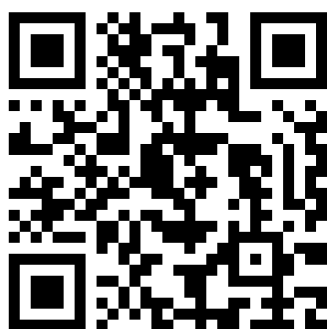
Certificación SEP/ Conocer y Registro  
Capacitador externo STPS

CELM671108FM4-0005

Estructuras Liberadoras - Argentina



Curso práctico  
comercial para  
conectar con tus  
clientes



Conoce nuestro trabajo día a día  
en video e imágenes en  
Instagram

CANADEVI®



Inteligencia comercial es una práctica que une todos los conceptos que facilitará a los expertos a generar confianza con sus clientes para poder detectar oportunidades de crecimiento y optimizar recursos para el logro de objetivos, generando crecimiento en clientes actuales y captando clientes nuevos para toda la vida con un desarrollo permanente.

## Objetivo:

Mantenerte cercano a tu cliente, percibir sus necesidades y conectar, para convertirlo realmente en una oportunidad.

Humanizar el proceso comercial utilizando la CREATIVIDAD y herramientas prácticas para conectar



## INTELIGENCIA COMERCIAL ES LA INTELIGENCIA EMOCIONAL DE LAS VENTAS

# CONTENIDO

## Sesión UNO

- ✓ inteligencia comercial "Antecedentes y objetivos" - plan de CREATIVIDAD
- ✓ Yo y mi conexión comercial
- ✓ Comunicación Efectiva y Afectiva  
Información que conecta.
- ✓ ¿Cómo y qué comunicamos para conectar y lograr nuestros objetivos?



## Sesión DOS

- ✓ Solución de Objeciones y percibir necesidades de nuestros clientes.
- ✓ Inteligencias para persuadir - CONECTAR.
- ✓ Valores humanos en la inteligencia comercial.
- ✓ Presentaciones efectivas y dirigidas con I.C.  
percepción, adaptación y reacción







## Sesión TRES

- ✓ Prospección permanente y diseño de nuestro proceso comercial de acuerdo a nuestro entorno
- ✓ Marca personal y su promoción en redes (un aparador 24/7 para oportunidades)
- ✓ Técnicas de venta con inteligencia comercial
- ✓ **Evaluación Individual comercial**  
**actividad creativa: fortalezas, debilidades y áreas de oportunidad comercial ( actividad con el uso de de la metáfora para obtener nuestra información y evaluación comercial )**



FEBRERO 11,12 Y 13

6:00 a 8:00 pm

**Incluye:** hora CDMX

Constancia de participación con valor curricular  
Registro SEP CONOCER /STPS  
Formato DC-3 STPS

precio normal \$899.00

**precio CANADEVI \$ 699.00**

**+ Promoción Grupos 3X2**

precios incluyen impuestos

**Humanizando nuestro proceso comercial a través de la  
CREATIVIDAD y la inteligencia emocional**



Información y contacto:

[karen.paredes@canadevi.com.mx](mailto:karen.paredes@canadevi.com.mx)



**56-1574-7719**